

广州棒谷科技股份有限公司

招聘简章

1. 公司概况

棒谷科技股份有限公司，专注于 B2C 跨境自营平台产品销售，总部位于中国广州，在深圳、东莞、长沙、杭州、义乌均设有分公司，现拥有一支超过 5000 人的年轻精英团队。最初，棒谷深耕于 eBay、Amazon、AliExpress、Wish、Newegg 等第三方平台，用优质的产品和悉心的服务赢得了第三方平台和广大顾客的赞誉。随着销售业绩的迅速上升和企业的不断壮大，棒谷于 2009 年开始主力运营综合类商城网站（www.banggood.com），致力于跨境自营平台产品销售，为国内开发商开拓海外市场，以客户需求为主导，自主开发新品，提供个性化购物体验，截至目前注册用户已遍及全球一百多个国家，日访问量超过 100 万，现主营产品涵盖 20 多个品类，共计 10 万多种商品，产品主要出口至英美德法、西班牙、澳大利亚、俄罗斯等国家，并积极进入中东、东南亚等新兴市场。在一超多强的共同推进下，棒谷现已成为当前中国 B2C 对外贸易行业内的佼佼者。

2. 公司历程

2006 年— banggood.com 网站注册
2009 年— 成立棒谷网络科技有限公司
2010 年— 美国仓库投入使用
2012 年— 合作欧洲仓投入使用
2014 年— 开始多平台运营，AliExpress、wish、amazon 增长迅速
2010 年-2014 年— 连续 5 年蝉联 ebay 中国区销售金奖
2015 年— 成立深圳分公司，正式启动合伙人制，有 80 多位经理成为公司合伙股东
2016 年初— Alexa 全球排名进入前 800；
2017 年底— 更名为棒谷科技股份有限公司

3. 棒谷历年所获奖项

- 2017 年” Banggood “高校公益文化节爱心公益合作伙伴
- 2016 中国年度最佳雇主最佳雇主提名奖
- 2016 年度广州地区薪酬福利典范企业
- 2016 最杰出 PayPal 商户奖
- 2016 年度 eBay 销售银奖

- 2015 年度白云区景泰街经济发展优秀奖
- 2015 年度 eBay 销售金奖
- 2014 年 DHL 年度最佳合作伙伴
- 2014 年度 eBay 销售金奖

- 2013 年中国跨境电子商务行业领军奖
- 2013 年度 eBay 销售金奖
- 2012 年度 eBay 销售金奖
- 2011 年度 eBay 中国跨境交易 50 强
- Payoneer 战略合作客户

4. 企业文化

企业使命：把中国的优质商品，优质供应链带到全世界

企业愿景：成为全球 top 级别客户满意的公司

发展战略：以客户体验为导向，为用户创造价值

企业价值观：诚信、奋斗、平等、分享、创新、客户为中心

企业口号：Make it happen!

5. 人才培养与晋升

人才培养发展

星新计划：企业文化，规章制度，职业心态，流程指引，素质拓展。

引航计划：导师引导，岗位技能，周报总结，跟踪调查，资深分享。

老鸟计划：轮岗体验，项目实操，大牛专题，管理提升，体验拓展。

晋升机制

在选拔人才方面，棒谷注重人才能力，坚持“效果论”职位晋升机制，给您足够的发展空间。

在职期间，每个岗位层级都会有相应培训机会，纵向横向发展机会都很多。晋升会经过严格公正的考核机制，不同部门会有针对性的晋升机制，大家可以公平竞争。

晋升通道

管理线：管培生—基层管理人员（组长、主管、经理）—高级管理人员（高级经理、总监、VP）

专业线：管培生—高级专员—资深专员—专家—高级顾问

6. 招聘岗位

管理培训生（10 名）

【岗位方向】 仓储运营；供应链管理

【岗位职责】

仓储运营

- 1、制定和完善仓储标准操作指引，对仓储部门日常运作的标准化进行监管；
- 2、统筹相关仓储的内外部优化需求，负责需求评审与实施，检查和跟进实施结果；
- 3、负责营造良好的创新改善氛围，维护创新机制；
- 4、以专业的能力和全方位的视角（流程、设备、工具、耗材、系统、团队管理等），引导仓储部门持续改善并不断提升团队创新意识；
- 5、掌握仓储日常运作状态，协助仓储负责人解决运作异常，协助仓储部门提升运作质量和效率、降低运作成本。

供应链管理

- 1、参与供应链不同业务工作，包括采购、供应商开发、物流管理、仓储管理等；
- 2、参与公司重点人才培养项目，作为公司未来发展的中高级管理层储备人才；
- 3、一经录用，公司将提供系统和全面的培训，历时 3-6 个月（包括培训与轮岗）；
- 4、晋升渠道：管培生—经理助理—经理—高级经理—总监。

【岗位要求】

- 1、2018 届重点本科及以上学历毕业生，专业不限；
- 2、具有 CET6、雅思 6.0、托业、托福同等或以上的英语水平；
- 3、热爱电商和互联网行业，有强烈的责任心、事业心和自我驱动能力；
- 4、良好的沟通能力、团队协作能力，有学生会或社团组织的管理经验优先；
- 5、良好的抗压能力，能接受外派基层工作。

【棒谷提供】

- 1、薪酬范围：5.5K-8K（轮岗期间），转正后薪金定岗后确认；
- 2、专业培训：专业的培训队伍，为每位新入职员工提供系统的技能培训、职业培训、户外拓展；
- 3、福利待遇：五险一金/绩效奖金/全勤奖/创新奖/年终奖/入职体检/企业文化活动/拓展培训/优秀团队活动经费/大型年会/达标旅游/节日礼物/下午茶；
- 4、带薪假期：带薪年假（5-7 天）、国家法定节假日、婚假、产假、丧假等；
- 5、工作氛围：开放、轻松、年轻、扁平化管理。

【发展空间】

管理线：管培生—基层管理人员（组长、主管、经理）—高级管理人员（高级经理、总监、VP）

专业线：管培生—高级专员—资深专员—专家—高级顾问

【管培生培养周期】

阶段	岗位培训阶段	集中轮岗阶段	定岗见习阶段	定岗提升阶段
周期	1 周	24 周	12 周	能力决定
内容	企业文化与制度 基础业务流程 培训职业心态 通用能力类课程 团队素质拓展	重点部门轮岗培养 岗位专业技能培训 见习分享会 业务部门例会学习	轮岗结业工作述职 定岗竞聘 岗位职责及业务流程 实际岗位能力检验	长期发展跟踪 综合考核评估 晋升竞聘机会 出国深造

7. 联系方式

李经理 手机：1866553465；固话：020-62980997；邮箱：lihui@banggood.com

地址：广州市白云区机场东路 01 号景泰街豪泉大厦 2F

8. 简历投递

请将个人简历直接发送邮箱 lihui@banggood.com ，邮件主题及文件均命名为“应聘岗位+姓名+学校”，如合适我司将与您直接联系并安排面试，省外学生可视情况安排线上面试，欢迎广大优秀学生加入棒谷！